



# onOffice enterprise

*Bewerbung: Real Estate Award 2023*

Kategorie „Immobilien-Vermarktung“  
**Lernen Sie mich kennen ...**



# Wer bin ich?

Ich bin die **Softwarelösung**, die Immobilienmakler zu einer automatisierten und erfolgreicherer Arbeit verhilft!

Bekannt als *onOffice enterprise* bin ich der „Mitarbeiter im Hintergrund“: vollkommen webbasiert, individuell und auf die Bedürfnisse meines Immobilienmaklers abgestimmt. Dabei lege ich meine Prioritäten auf Fortschritt, Qualität, Vertrauen und Transparenz.

## Die Meilensteine meiner Entwicklung

- **2001:** Geburt der Idee einer webbasierten Software und Datenbank, speziell für die Bedürfnisse der Immobilienwirtschaft
- **2002:** Einführung von onOffice smart 1.0, einer bundesweit verfügbaren Online-Immobiliensoftware
- **2003:** Gründung onOffice Software GmbH
- **2006:** onOffice smart wird in der Schweiz und in Österreich vermarktet
- **2007:** Sehr umfangreiche Investitionen in die Server-Infrastruktur
- **2011:** Launch der mobilen App zur Software „onOffice smart mobile light“
- **2015:** Ausbau des onOffice Teams auf über 100 Mitarbeitende
- **2018:** Erstmalsiger Umsatz über 10 Mio €
- **2019:** Integration des onOffice Marketplace in die Software & Veröffentlichung der neuen onOffice App
- **2020:** Umstellung auf Homeoffice
- **2021:** Internationale Expansion in insgesamt 8 europäische Standorte
- **2022:** Ausbau des onOffice Teams auf über 350 Mitarbeitende
- **April 2023:** Veröffentlichung der neuen Benutzeroberfläche „Nova“ und weitere Modernisierungsplanungen



## onOffice Swiss AG

📍 Rathausstrasse 14, 6340 Baar, Schweiz  
☎ +41 (31) 55558 11  
✉ [info@onOffice.ch](mailto:info@onOffice.ch)

🌐 [www.onOffice.ch](http://www.onOffice.ch)

## Was kann ich?

Ich bin genau **auf die Anforderungen der Immobilienbranche abgestimmt** und überzeuge meine Nutzer mit vernetztem Makeln in der Cloud, Optimierung von Prozessen, Erstellung von Websites und anderen Marketinginstrumenten.

**Was mich besonders macht:** Die Module und Funktionen hinter onOffice enterprise können komplett automatisiert werden. Termine, Anrufe, Datensätze, Aufgaben – all das ist miteinander kombinierbar. Ich bilde routinierte Prozesse ab und mache als webbasiertes System die Arbeit, die sonst ein Mitarbeiter oder eine Mitarbeiterin übernehmen müsste. Auf meine Software kann zu jeder Tages- und Nachtzeit, system- und ortsunabhängig zugegriffen werden.

### Künstliche Intelligenz und automatisierte Arbeitswege

- **ChatGPT:** Chatbots basierend auf künstlicher Intelligenz beantworten Kundenanfragen und stellen Informationen bereit. Die KI kann per Chatbot passende Immobilien vorschlagen, Termine vereinbaren, bei Texten zu Lage und Beschreibung helfen oder Änderungen an Datensätzen vornehmen. Mit der Unterstützung von Chatbots können Immobilienmakler Kunden besser betreuen und Zeit sparen.
- **Web-Exposé:** Das Web-Exposé vereint alle Vorzüge eines klassischen Exposés mit der Interaktivität einer Website. Interessenten werden mit Videos, virtuellen Rundgängen und weiteren interaktiven Inhalten überzeugt. Dies optimiert die Qualifikation der Interessent bereits vor der Besichtigung.
- **PDFdesigner:** Exposés und Briefvorlagen in den eigenen Unternehmensfarben – das ist die Aufgabe des PDFdesigners. Mit dem PDFdesigner wird einmalig eine Vorlage erstellt. Daten und Bilder der Immobilien werden anschliessend per Knopfdruck eingefügt.
- **onOffice App:** Einfach und intuitiv bedienbar schafft die onOffice App eine massgebliche Erleichterung im Arbeitsalltag – egal, ob für Backoffice-Kräfte oder Aussendienstmitarbeiter. Unterwegs können direkt am Handy Fragebögen ausgefüllt und unterschrieben, Immobilien präsentiert und erfasst, Kontakte gepflegt sowie To-dos und Termine gemanagt werden.

### onOffice enterprise – Soft Skills

- ✓ 100 % online
- ✓ Mehrsprachigkeit
- ✓ Unterstützung durch KI
- ✓ Portalunabhängig
- ✓ Anpassungsfähigkeit
- ✓ 24/7 Support
- ✓ Datensicherheit
- ✓ Individuelle Exposés
- ✓ DSGVO-Paket
- ✓ 5 Jahre Preisgarantie

## Welchen Mehrwert bringe ich mit?

Über 35.000 Anwender haben mein Potential schon erkannt und arbeiten erfolgreich mit onOffice enterprise. Dabei arbeitet mein Unternehmen als „Partner der Makler“ branchenspezifisch und auf Augenhöhe.

Somit bewerbe ich mich nicht nur als erfolgreiche Immobiliensoftware, sondern vor allem als Partner für alle Immobilienmakler. Mit (digitalen) Veranstaltungen Sorge ich für eine nahe Kundenbindung und persönliche Betreuung. Mein Service und Support sind einmalig.

### Das sagen meine Nutzer



*onOffice ist wie ein Düsenjet. Alle Mittel zum Durchstarten sind gegeben – aber fliegen muss man alleine lernen, indem man Zeit in die Funktionen investiert. Dabei hilft das Team von onOffice aber gerne.*

**Marc Wyss, Immobilien Wyss Schweiz AG**

[Referenzvideo anschauen](#)



*Wir bleiben gerne bei onOffice wegen der permanenten Weiterentwicklung. Die Software hat sich enorm gewandelt und wird immer besser.*

**Eckbert Bohner, Goldinger Immobilien AG**

### Warum sollte ich den Real Estate Award gewinnen?

Weil ich innovativ und erfolgreich bin und Immobilienmakler jeden Tag auf's Neue von mir begeistere.